Section Manager

( )		( )	Section Manager
			G4

??????????????????????? (Job Purpose)

-

????????????????? (Key Responsibilities)

/ (Key Responsibilities and Activities)	(Key Objectives)	(Performance Indicators)
1.	- - - - ,	

2.	-	-
3.	-	-
4.	-	-

5.เช็คลิสต์ประจำวัน	-ตัวอย่างเช็คลิสต์ ________________	

?????????????/??????????/??????????? (Major Challenges)

- การให้บริการลูกค้าที่หลากหลาย ต่างความคิด
- การควบคุม การสั่งงาน
- การประสานงานผลประโยชน์ทั้งของบริษัท ลูกค้า และทีมงานขาย

?????????????????????????????? (Subordinate's Responsibilities)

ตำแหน่ง (Position)	ขอบเขตงานโดยย่อ (Job Scope)
พนักงานขายบริษัท	- ดูแลควบคุมสต๊อกสินค้าและจัดวางสินค้า เพื่อจำหน่ายแก่ลูกค้า - ขายสินค้าให้แก่ลูกค้า - จัดทำรายงานสินค้าคงเหลือ สินค้าชำรุดเสียหาย - ดูแลควบคุมป้ายราคาให้ถูกต้องตรงตามสินค้าและรหัสสินค้า
พนักงาน PC	- ดูแลควบคุมสต๊อกสินค้าและจัดวางสินค้า เพื่อจำหน่ายแก่ลูกค้า - ขายสินค้าให้แก่ลูกค้า - จัดทำรายงานสินค้าคงเหลือ สินค้าชำรุดเสียหาย - ดูแลควบคุมป้ายราคาให้ถูกต้องตรงตามสินค้าและรหัสสินค้า

?????????????? (Responsibilities/Authorization)

เรื่อง (Item)	ระดับอำนาจอนุมัติ (Amount/Authorized level)		
	อนุมัติได้เอง (Own Decision)	ต้องขอคำแนะนำ (Consulted by Superior)	นำเสนอผู้บังคับบัญชา (Superior Approval)
ทำเอกสารปรับสต๊อกสินค้า			/
ทำเอกสารขออนุมัติซื้อ			/

□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□			/

?????????????????????????? (Working Relationship)

□□□□□□□□ / □□□□□□□□□□□□□□□□□□ □	□□□□□□□□□□□□□□□□□□ □	□□□□□□□
□□□□□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□□	□□□□□□
□□□□□□□	- □□□□□ PR □□□□□□□□□□ Backorder - □□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□ □□□□□□□□□□□□□□□□□□ , □□□□□□□□□□	□□□□□□
□□□□□□□□□□□□ - □□□□□□□	□□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□ □□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□	□□□□□□
□□□□ Logistic	□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□	□□□□□□
□□□□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□□□□□□□□	□□□□□□
□□□□□□□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□	□□□□□□
□□□□□□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□□□	□□□□□□□□□□

?????????????????????? (Job Specifications)

1. □□□□□□□□□□□□□□□□□□□

???????????? (Education Background)

ระดับปริญญาตรีขึ้นไป ทุกสาขาวิชา

?????????????/??????????????????/???????? (Certification/Licensing)

?????????????????? (Professional Experiences)

มีประสบการณ์งานด้านการบริหารการขาย วางแผน และงานด้านการตลาด

?????????????????????? (Competencies)

ความรู้ (Knowledge)	ทักษะ (Skills)	ความสามารถด้านความคิด /บุคลิกภาพ (Mental Abilities/Personalities)
ด้านสินค้า	คอมพิวเตอร์	บุคลิกมั่นใจในตัวเอง
การบริหารจัดการ	ภาษาอังกฤษ	มีศิลปะในการพูด มีทักษะในการเจรจาต่อรอง
การแก้ไขปัญหา		แก้ไขปัญหาเฉพาะหน้าได้ดี
การวางแผน		มีความเป็นผู้นำ

Revision #14
Created 17 May 2023 03:54:00 by ฝ่ายพัฒนาระบบปฏิบัติการ
Updated 22 June 2024 02:47:06 by SAM1