??????????????????

( )		(	Project Sale
			G3

(Job Purpose)

(Key Responsibilities)

/		
(Key Responsibilities and Activities)	(Key Objectives)	(Performance Indicators)

/	-	-
-	-	-
-	-	- %
-	-	- %
-	-	-
-	-	-
-	-	-
-	-	- %
-	-	-
-	-	3
-	-	-
-	-	1
		-
		1
-	-	-
-	-	
-	-	-
-	-	3

-	-	- %
-	-	- %
-	-	- %

/(Major Challenges)

-

(Financial Responsibilities/Authorization)

(Item)	(Amount/Authorized level)		
	(Own Decision)	**(Consulted by Superior)**	**(Superior Approval)**
	1 2 3		1-3
			/
Back Order			/

(Working Relationship)

/		
/		

ฝ่ายจัดส่ง แก้ไขปัญหาเรื่องกา
รส่งสินค้าให้ลูกค้
า
ทุกวัน
ฝ่ายบัญชี และ
การเงิน
การแก้ไขปัญหาเกี่ย
วกับการชำระหนี้ลูก
ค้า
ทุกวัน
ลูกค้า ขายสินค้า ทุกวัน
หาลูกค้าใหม่ เดือนละ 3 รายขึ้นไป
การประสานเรื่องการ
ชำระเงิน
ทุกวัน
การเยี่ยมลูกค้า ตามแผน
ฝ่ายบริหารสินค้า เจรจาต่อรองเรื่องร
าคาสินค้า
ทุกวัน
คุณสมบัติประจำตำแหน่ง (Job Specifications)
วุฒิการศึกษา (Education Background)
ปวส . / ปริญญาตรี ด้านการตลาด / การขาย / บริหารธุรกิจ
หรือสาขาอื่นที่เกี่ยวข้อง
ประสบการณ์การทำงาน (Professional Experiences)
- ประสบการณ์ในการทำงานด้านการขายไม่น้อยกว่า 1 ปี
ความสามารถประจำตำแหน่ง (Competencies)
ความรู้
(Knowledge)
ทักษะ
(Skills)
ความสามารถด้านควา
มคิด /บุคลิกภาพ
(Mental Abilities/Personalities)
- สินค้าและบริการ
- ข้อมูลของตลาด
เช่นคู่แข่ง
- ข้อมูลลูกค้า
-
ระบบการจัดส่งสินค้
า
- ระบบการเก็บหนี้
- แผนการตลาด
- คอมพิวเตอร์
- ภาษาอังกฤษ
-
ขับรถยนต์ได้พร้อมม
ีใบอนุญาตขับขี่
- มนุษยสัมพันธ์
- การตัดสินใจ
- การเจรจาต่อรอง
- ไหวพริบปฏิภาณ
-
จิตสำนึกในการให้บร
ิการ
- การวางแผนงาน
ผู้จัดทำ
(Prepare By)
ผู้อนุมัติ
(Approved By)
ผู้ดำรงตำแหน่ง
(Acknowledged By)

(..) วันที่ ..../........./..........	(..) วันที่ ..../........./..........	(..) วันที่ ..../........./..........

Revision #2
Created 3 December 2022 03:54:15
Updated 3 December 2022 04:12:07