Training SCG

- □□□□□□□□ "Strategic B2B Consultative Selling □□□□□□□□

???????? "Strategic B2B Consultative Selling ?????????????????????????? ?? ?????????????? ??????????????????????????"
(21 ?.? 68)

21 พฤษภาคม 2568 เวลา 08.45 - 16.00 น.

Strategic B2B Consultative Selling

เจรจาและปิดการขายเชิงกลยุทธ์ พิชิตข้อโต้แย้ง สู่การปิดดีลอย่างมืออาชีพ

ประเด็นพัฒนา

- ทักษะการวิเคราะห์ธุรกิจและความต้องการของลูกค้าเชิงลึก
- แนวทางการสร้าง Value Proposition คุณค่าที่ส่งมอบให้ลูกค้า
- กลยุทธ์การเจรจาต่อรอง และจัดการข้อโต้แย้ง แบบ Win-Win
- ฝึกปฏิบัติ : บูรณาการกลยุทธ์สู่การปิดการขายโครงการมูลค่าสูง



วิทยากร : ดร.ชัยพัชร์ เลิศรักษ์ทวีกุล

???????? "Cost Analysis and Cost Management ??? ????????? ??????????” (??????? 16 ?.? 68)

SCG

วันที่ 16 พฤษภาคม 2568 เวลา 08.45 - 16.00 น.

COST ANALYSIS AND MANAGEMENT

การบริหารต้นทุนเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพธุรกิจค้าส่งให้แข็งแกร่ง และมีกำไร

- เสริมสร้างความเข้าใจต้นทุนในธุรกิจจัดจำหน่ายวัสดุก่อสร้าง
- เครื่องมือและเทคนิคการวิเคราะห์ต้นทุนในธุรกิจค้าส่งวัสดุก่อสร้าง
- กลยุทธ์การบริหารต้นทุนอย่างมืออาชีพ
- ออกแบบแผนจัดการต้นทุนในธุรกิจค้าส่งวัสดุก่อสร้างอย่างมีประสิทธิภาพ



วิทยากร : คุณศุภวิทย์ ภาษิตนิรันดร์

???????? ""???????? Generative ????: ??"(18 ??.? 68)

https://drive.google.com/drive/folders/1uVQ2i-ABb7Eo4cwqZaNfnuT0LbI5qFTj?usp=sharing

SCG

ก้าวทัน Generative AI

เพิ่มประสิทธิภาพธุรกิจวัสดุก่อสร้างยุคใหม่

วันที่ 18 เมษายน 2568 เวลา 13.15 น. - 16.30 น. ผ่าน ZOOM



- พื้นฐาน Generative AI ความสำคัญต่อการดำเนินธุรกิจ
- การประยุกต์ใช้ Generative AI ในธุรกิจวัสดุก่อสร้าง
- แนวทางการเริ่มต้นใช้งานอย่างมีประสิทธิภาพ